

连续三季度增长100%

Joy Vending与AI自动售货机的创新之旅

关于Joy Vending...

Joy Vending由两位分别拥有加州大学洛杉矶分校的EMBA和香港中文大学MBA学历的创始人创立。他们共同在加州开启了全新的创业征程。其中一位创始人深耕零售行业多年,另一位则拥有丰富影视制作背景。自2024年7月启动以来, Joy Vending自动售货机业务的销售额已连续三个季度实现100%增长。

为何选择零售与自动售货行业？

稳定现金流

与传统影视制作需等项目完结才能回笼资金不同，零售行业每日产生现金流，确保收入稳定可预测。

可扩展性

影视制作依赖小规模团队或工作室，扩大规模需增加人力与稳定项目支撑，而无稳定现金流时风险骤增。

低成本

经评估多种零售形态后，两位创始人发现传统实体店成本高且风险大。相比之下，自动售货机初始投资低、运营简便。

为何采用 AI动态视觉自动售货？

客单价提升

在相同场景与客流量下，20台AI动态视觉售货机相比传统机型，客单价提升近一倍，消费者单次购买量从1.1件增至2件。

精细化运营

传统售货机仅提供整机及货道销售数据，需人工匹配产品与数据，耗时且难以规模化。AI售货机支持SKU级数据追踪，实现精准库存管理与及时补货。



维护便捷

传统设备，哪怕很小的问题，也要到场维修，导致人力成本较高。AI设备支持远程修复，显著降低运维费用。

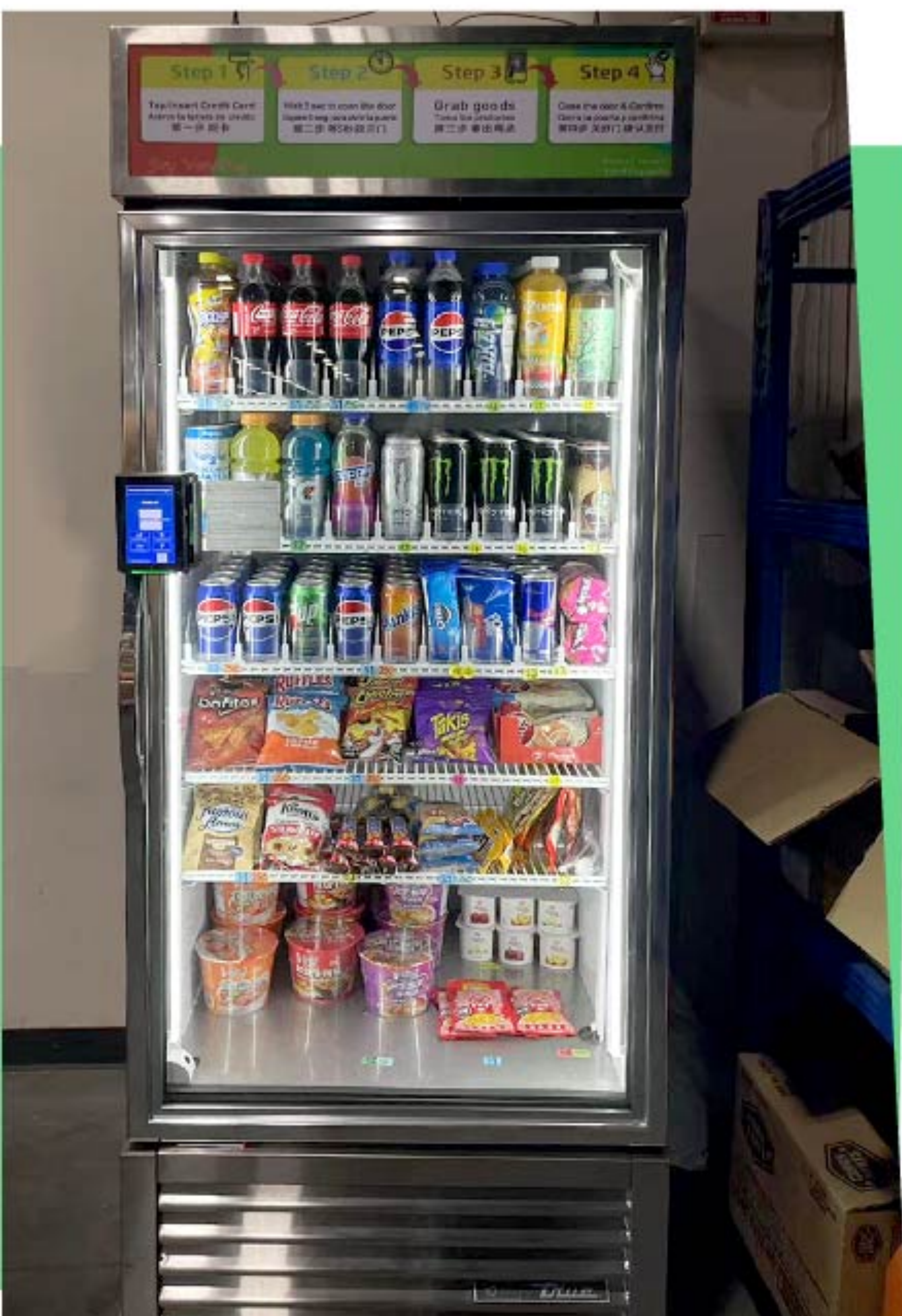
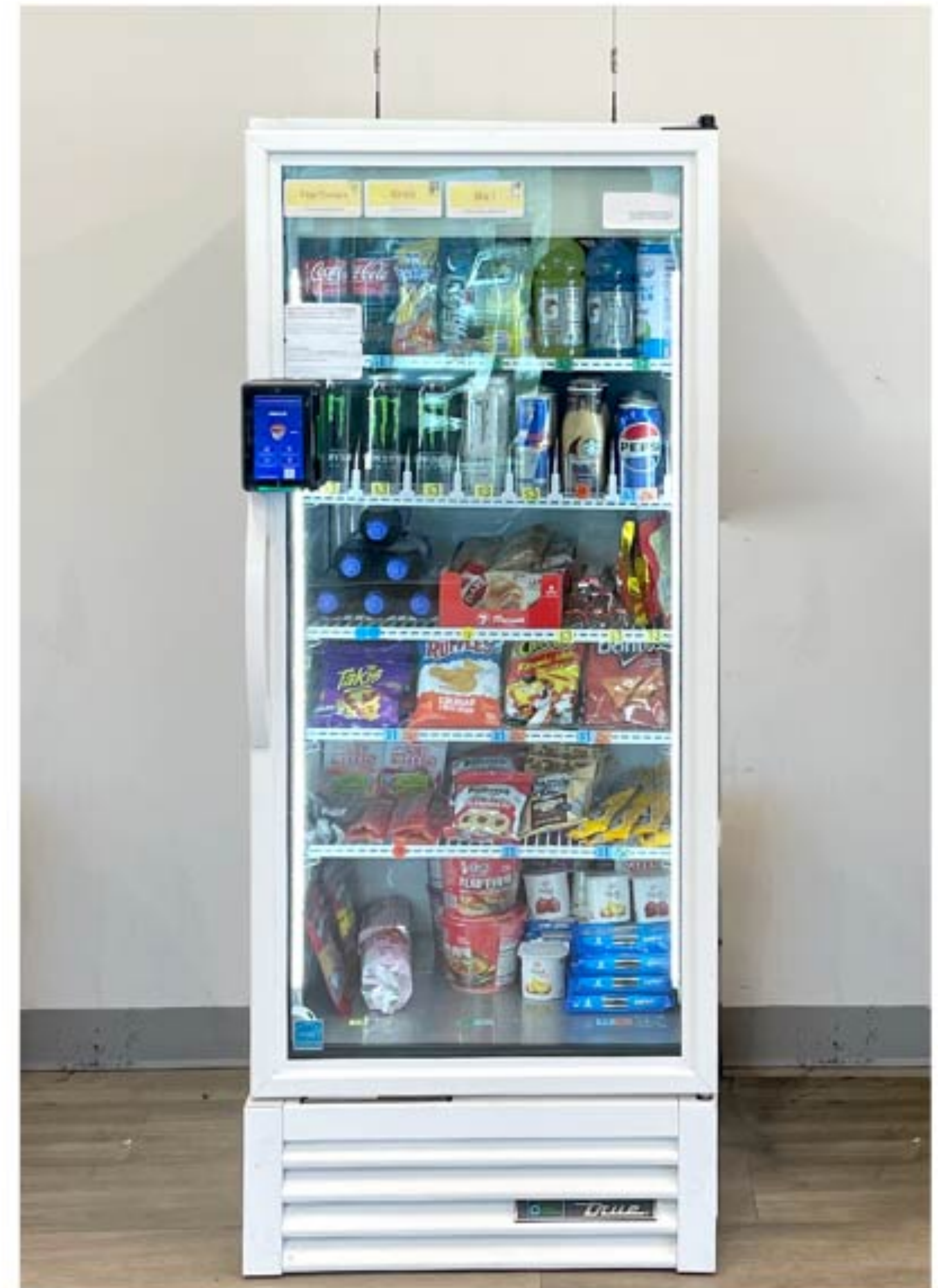
为何选择SandStar视达？

全天候售后支持

SandStar视达提供7×24小时服务，快速响应解决问题，这对初创企业尤为重要。

零售运营经验

SandStar视达美国区总裁Mike Kiser先生凭借丰富零售经验，为Joy Vending提供战略指导，显著提升运营效率。



AI技术优势

SandStar视达的动态视觉识别技术以精准度和响应速度闻名全球，优化消费者体验。

给自动售货运营商的建议

主动管理

自动售货机并非被动收入。运营商需积极参与选址、客户关系、选品及售后服务，以优化资产回报率。

注重细节

微小疏漏（如新品未及时上架或录入）会随规模扩大产生连锁反应。减少此类错误是维持效率与客户满意度的关键。



未来规划

“

Joy Vending旨在超越传统售货机效率。观察到南加州同行在运营300台设备时遭遇效率瓶颈，公司计划以200台设备实现更高资产回报率，随后复制成功模式突破300台门槛，最终打破行业可扩展性壁垒。

”